



Bürobedarf - Büromöbel - Bürotechnik
Werbemittel /-Textilien - Berufsbekleidung
Veranstaltungen - Stempelanfertigungen
Kopier- und Drucklösungen



MPS

Managed Print Services

Oliver Lehrbach

Vertriebsleiter

Mobil: 0172 - 511 18 08

oliverlehrbach@soloffice.de

S.O.L. Office Bürotechnik

Industriestrasse 1 50259 Pulheim

Tel. 02238 - 968 40 40 Fax 02238 - 968 40 60

info@soloffice.de www.soloffice.de

Managed Print Services



Bürobedarf - Büromöbel - Bürotechnik
Werbemittel /-Textilien - Berufsbekleidung
Veranstaltungen - Stempelanfertigungen
Kopier- und Drucklösungen

Was steht hinter dem Begriff Managed Print Services (MPS) ?

Das Thema Managed Print Services wird oft als Druck-Management gedeutet, ist aber nicht nur ein Abrechnungsmodell für Drucker und Druckkosten. Es ist ein komplexes Thema rund um Ihre Druckerflotte und Druckperipherie.

Dazu kann ebenso auch das komplette Outsourcen der Verwaltung, der Druckerlandschaft im Unternehmen, aber auch das von Niederlassungen sowie die Analyse und Optimierung der Druckerflotte, gehören. Genauso gehören hierzu automatische Abläufe wie automatisierte Toner-Lieferungen zum richtigen Zeitpunkt sowie eine optimierte Vorkonfiguration von Treibern und optimale Implementierung ins Firmennetzwerk.

Im ständigen Wandel und den Anforderungen des Marktes, unterliegen Unternehmen dem täglichen Druck von Veränderungen der Strukturen und technologische Anforderungen Ihres Unternehmens.

Was heute noch „state of the art“, ist morgen Durchschnitt und übermorgen im täglichen Ablauf ein Störfaktor sich um das Kerngeschäft zu kümmern. Bezugsgrößen wie Betriebskosten geben hier nur unzureichend Auskunft über die Effizienz Ihrer Druckerlandschaft.

Ein fehlendes Druckmanagement kann die Produktivität des gesamten Unternehmens auf negative Art beeinflussen.

Unternehmen konzentrieren sich häufig auf die direkten Kosten, doch die Gefahr sind die versteckten Kosten:

- ⇒ unterschiedliche Hersteller breite Druckerflotte, veraltete Systeme
- ⇒ dezentrale Strukturen, fehlendes Gerätemanagement
- ⇒ keine einheitliche Zuständigkeit für Geräte, Verbrauchsmaterial und Infrastruktur
- ⇒ zu hoher administrativer Aufwand
- ⇒ unnötige Störungen und ineffizienter Support



Bürobedarf - Büromöbel - Bürotechnik
Werbemittel /-Textilien - Berufsbekleidung
Veranstaltungen - Stempelanfertigungen
Kopier- und Drucklösungen

Nutzen Sie Ihr uns Dienstleistung und schöpfen Ihr Einsparpotenzial voll aus

Nie waren Drucksysteme und Softwarelösungen leistungsstärker, doch die Vorteile werden nicht voll ausgeschöpft. Durch Outsourcing Ihres Dokumentenoutputs an die S.O.L. Office Bürotechnik können Sie bis zu 30% Einsparpotenzial erwarten.

Im Durchschnitt wendet ein Unternehmen bis zu 3 % des Jahresumsatzes für Output-Kosten auf. Bei einem Jahresumsatz von 500 Mio. Euro sind das Output-Kosten von bis zu 15 Mio. Euro. Laut statistischen Erhebungen entfallen pro Jahr ca. 10.000 gedruckte Seiten auf einen Ihrer Mitarbeiter und dieses Ergebnis ist nicht rückläufig.

Neben den normalen Betriebskosten entstehen versteckte Kosten durch alltägliche technische Probleme und Geräteausfälle. Ihre IT-Ressourcen werden für Softwareanpassung, Fehlerbehebung und Tonerwechsel vergeudet.

Die Vielzahl unterschiedlicher Lieferanten und Dienstleister führen zu einem hohen Maß an Kontroll- und Zeitverlust.

Ihre Vorteile mit uns:



- ein Ansprechpartner
individuelle Rechnung-
stellung



- höhere Effizienz
und Produktivität



- Optimierung der
Betriebskosten und bis
zu 30 % Kosteneinsparung



- Komplexitätsreduktion
sowie Transparenz u.
Reporting



- Service u. Qualität
Feste Ansprechpartner



- wir schaffen neue Ressourcen
für andere Bereiche des
Unternehmens



Bürobedarf - Büromöbel - Bürotechnik
Werbemittel /-Textilien - Berufsbekleidung
Veranstaltungen - Stempelanfertigungen
Kopier- und Drucklösungen

Unsere Vorgehensweise

Nach einer genauen Analyse Ihres Dokumentenoutput und Bedarfs erarbeiten wir gemeinsam mit Ihnen die Ziele unserer Partnerschaft. Auf die Konzeption und Detailplanung folgen die Implementierung nach Ihren individuellen Anforderungen und schließlich die Übergabe in den Regelbetrieb.

Im Konzept für die langfristige Kooperation vereinbaren wir, welche Aufgaben von der S.O.L. Office Bürotechnik übernommen werden und welche Verantwortlichkeit bei Ihnen liegt. So findet im Tagesgeschäft eine reibungslose Zusammenarbeit statt.

In regelmäßigen Meetings erarbeiten wir die stetige Optimierung und Weiterentwicklung.

Phase 1 Analyse	Ermittlung des Ist-Zustandes	Realisierung:
	<ul style="list-style-type: none">- Standortanalyse- Gerätetyp/-en- Standort- Gerätestatus- Anwenderdaten	<ul style="list-style-type: none">- Aufnahme, Aufbereitung u. Bewertung der Druckerlandschaft- erste Übersicht Ihrer Informationsverteilungsprozesse
Phase 2 Konzeption	<ul style="list-style-type: none">- gemeinsame Identifikation der Vision, Strategie, taktischen und operativen Ziele- Druck-, Prozess- und Kostenoptimierung- Zentralisierung/Konsolidierung- Technology Refresh oder Übernahme der Geräteflotte- bedarfsgerechte Positionierung und Optimierung- Security und Compliances- Umsetzungsstrategie	
Phase 3 Implementierung	<ul style="list-style-type: none">- Installation/Rollout der Hard- und Software (Implementierung eines passenden Druckregelwerks)- Entsorgung Altgeräte, Toner- Schulung und Training, Mitarbeiter- Projektmanagement	
Phase 4 Service	<ul style="list-style-type: none">- Remote Support- Vor Ort Support- Wartung und Reparatur inklusive SLA Nachweis- Service für Hausdruckereien- Verbrauchsmaterialmanagement	
Phase 5 Weiterentwicklung	<ul style="list-style-type: none">- Changemanagement/stetige Optimierung- Kundenspezifisches Reporting- Monitoring- Anpassung an veränderte Aufgaben und Anforderungen	



Bürobedarf - Büromöbel - Bürotechnik
Werbemittel /-Textilien - Berufsbekleidung
Veranstaltungen - Stempelanfertigungen
Kopier- und Drucklösungen

Über uns

Nach unserer Gründung 2009 hat sich die S.O.L. Office Bürotechnik zu einem etablierten Unternehmen entwickelt im Bereich Kopier- und Drucklösungen für kleine, mittelständige aber auch konzernstrukturierte Unternehmen entwickelt.

Durch unseren Kooperationspartner der ALSO MPS GmbH haben wir seit 2014 nun die Möglichkeit herstellerunabhängige Lösungen mit dem Kunden auszuarbeiten. Dadurch haben wir optimale Möglichkeit unserem Kunden die bestmögliche Lösung nach seinen Wünschen und Bedürfnissen auf sein Drucker- und Kopierumfeld anzupassen.

Als leistungsstarker, zuverlässiger Lieferant, Dienstleister und Partner profitieren unsere Kunden mit messbarem Nutzen von unseren ständigen Anpassungen und Optimierungen an die technologischen Weiterentwicklungen im Drucker- und Kopierbereich im Markt.

Unser bundesweit einsetzbares Service- / Technikerteam sowie die von führenden Herstellern autorisierten und zertifizierten Techniker machen uns zu einem zuverlässigen und kompetenten Partner für Ihr Unternehmen.

Wir liefern Dienstleistung

MPS -
Neuverträge

Service

Installationen
Rollouts
Schulungen
Wartung/Reparatur/Support

Software

view@print
Kommunikationsportal
Serviceportal
Management und Systemcontrolling



unsere Hersteller und Partner: